

# SEMINARPROGRAMM

RHETORIK IN DER PRAXIS

AAAA – ANDERS ALS ALLE  
ANDEREN

NEUROWISSENSCHAFTEN  
UND RHETORIK NUTZEN

VON „HARVARD“ BIS  
„HAVARIE“ IN DER RHETORIK

WENIGER IST MEHR AUCH IN  
DER PRÄSENTATION

## TOP Rhetorik

**BERATUNG UND  
COACHING IN DEN  
BEREICHEN RHETORIK,  
MOTIVATION UND  
PRÄSENTATION**

**RA Dr. Arnd Stiel  
Betriebswirt (iww)  
Lehrbeauftragter für  
Rhetorik an der Leibniz  
Universität**

**Emails bitte an:  
info@toprhetorik.de**

**Rückfragen unter:  
0151 - 20123400**

INDIVIDUELL ABGESTIMMTE THEMEN  
TERMINE UND DAUER NACH ABSPRACHE  
INHOUSE ODER IN UNSEREN SEMINARRÄUMEN  
UNTERLAGEN ZUR SPÄTEREN NACHARBEIT  
FEEDBACK UND NACHBEREITUNG  
QUALITÄT ZU EINEM FAIREN PREIS

12.2010

## PROVOKATIVE RHETORIK – SCHLAGFERTIGKEIT – GRUNDKURS

### ► Knigge und Nettsein

Wie höflich und gut  
erzogen sind Sie?

Rechtfertigt jede Frage  
eine Antwort?

Kuscheln ist schön – nur  
nicht um jeden Preis

### ► Würdewächter und eigenes Wohl

Ihr körperliches und  
seelisches Wohl als  
Maxime

Wann rasten Sie aus und  
wann bleiben Sie (zu)  
brav?

Situation und „Gegner“  
erkennen und klären

### ► 30 Methoden und Tricks zur Schlagfertigkeit

Von harmlos und  
niveauvoll

Bis brutal und  
niveaulos

### ► Umsetzungsübung

Profitieren Sie von  
unserer praxisorientierten  
Fortbildung und dem  
fundierten Wissen.

Wir beschränken uns hier  
strikt auf die Inhalte,  
deren Kenntnisse in der  
Praxis unerlässlich sind.

Daher werden Sie mit den  
Kenntnissen aus den  
Inhalten dieses Seminars  
in der Lage sein, diese  
auch gleich effizient zu  
können.

Keine Vorkenntnisse  
erforderlich.

## PROVOKATIVE RHETORIK – SCHLAGFERTIGKEIT – VERTIEFUNG

### ► Vorgehensweise je nach „Störern“

Teilnehmerabfrage und –  
wünsche

Erörtern der  
problematischen  
Situationen

Gemeinsames Erarbeiten  
von Handlungskonzepten

### ► Checklisten und Ampelsystem der Eskalation

Weiche Verteidigung

Florettstiche

Holzhammer-Methode

„Verbrannte Erde“-Ansatz

### ► Kameraübungen

Umgang mit Störungen

Umgang mit Querulanten

Umgang mit Aggressiven

Umgang mit Kollegen

Sie besitzen Grund-  
kenntnisse in Rhetorik  
und möchten Ihr Wissen  
erweitern.

Schlagfertigkeit ist keine  
Gabe, die man hat oder  
nicht. Nach dem Besuch  
unserer Seminare sind  
Sie nie wieder sprachlos  
- versprochen!